



Business Development Manager (m/w/d)

Du möchtest Teil eines innovativen, dynamischen und inhabergeführten Unternehmens werden, das in Deutschland produziert? Bei uns erlebst du die Entwicklung innovativer und zukunftsweisender Produkte hautnah mit. Wir konzentrieren uns auf die Entwicklung, Fertigung und den Vertrieb von gut durchdachten und qualitativ hochwertigen Produkten, die konsequent auf den Nutzer zugeschnitten sind, maximalen Fahrspaß, wenig Wartung und eine hohe Lebensdauer bieten. Im Zentrum der Produktpalette stehen Reiseräder, Gravel- und E-Bikes sowie Produkte für die Mobilität von Kindern. Die Produkte werden vor Ort in Gundelfingen entwickelt und produziert.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams ab sofort einen engagierten und motivierten Business Development Manager.

Die Entwicklung innovativer Geschäftsmodelle, der Zugang zu neuen Geschäftsideen und Märkten sowie der Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsbeziehungen und Kundensegmenten gehören zu deinen zentralen Aufgaben. Als vertriebsorientierter Business Development Manager*in gestaltest du gemeinsam mit der Geschäftsführung die strategischen Optionen und verantwortest die Umsetzung im Unternehmen gemeinsam mit deinem Team.

Dein Verantwortungsbereich:

- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Analyse und Optimierung bestehende Geschäftsprozesse
- Weiterentwicklung bestehender und Erschließung neuer Geschäftsfelder und Absatzmärkte mit Blick auf die wirtschaftliche Tragfähigkeit und Umsetzung
- Strategieentwicklung zur Gewinnung neuer Kunden bzw. zur Steigerung des Umsatzes mit bestehenden Kunden
- Aufbau strategischer Geschäftsbeziehungen
- Monitoring und Reporting der gesetzten Ziele

Was dich auszeichnet:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder Ingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung mit Erfahrung in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Projektmanagement und Controlling. Zweirad (Fahrrad) -Branchenerfahrung sind von Vorteil.
- Führungserfahrung von Vorteil
- Du besitzt ein Gespür für zukünftige Entwicklungen und neue Trends
- Eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, ein souveränes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick, gehören zu deinen Stärken
- Du verfügst über eine selbständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise und bist ein Teamplayer
- Interkulturelle Kompetenzen, Reisebereitschaft und verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Fundierte MS Office- und ERP-Kenntnisse, idealerweise in Sage 100

Was dich antreibt:

- Eine faire und angemessene Bezahlung
- 28 Tage Urlaub im Jahr sowie Gleitzeit für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Flache Hierarchien und die Möglichkeit, Teil eines wachsenden und innovativen Unternehmens zu sein
- Spontane Mitarbeiterreisen nach Feierabend sowie Mitarbeitererevents (Eat & Meet, Weihnachtsfeier und Sommerfest) für einen hervorragenden Teamspirit
- Rabatte für Tout Terrain Produkte – auch für Familienangehörige und Freund*innen
- Sodexo und Hansefit
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Was uns auszeichnet:

Die Leidenschaft fürs Fahrrad – mit dieser Passion möchten wir auch Dich gerne anstecken! Als Manufakturbetrieb ist unser Anspruch an die Qualität unserer Produkte und Services hoch und der individuelle Kundenwunsch hat größten Stellenwert – dementsprechend erwarten wir auch von unseren Mitarbeitern Höchstleistung. Bei uns erwarten Dich verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit viel Freiraum für eigene Ideen in einem kollegialen Arbeitsumfeld in einem großartigen Team.

Flache Hierarchien und eine offene Kommunikation ermöglichen es Dir schnell Verantwortung zu übernehmen und deine Stärken gewinnbringend einzubringen.

Arbeiten in einer Region, in der andere Urlaub machen! Freiburg und Umgebung bietet ideale Bedingungen für Outdooraktivitäten aller Art sowie eine lebendige Studentenstadt mit einzigartigem Flair.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Interessiert? Dann schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an jobs@tout-terrain.de. Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Deine erste Ansprechpartnerin ist: Stephanie Römer