



## **VERTRIEBSMITARBEITER B2B/B2C, Schwerpunkt E-BIKES (m/w/d)**

Du möchtest in einem innovativen Unternehmen durchstarten? Bei uns erlebst du die Entwicklung innovativer und zukunftsweisender Produkte hautnah mit. Wir konzentrieren uns auf die Entwicklung und Fertigung von gut durchdachten und qualitativ hochwertigen Produkten, die konsequent auf den Nutzer zugeschnitten sind, maximalen Fahrspaß, wenig Wartung und eine hohe Lebensdauer bieten. Im Zentrum der Produktpalette stehen Reiseräder, Gravelbikes und E-Bikes sowie Produkte für die Mobilität von Kindern. Die Produkte werden vor Ort in Gundelfingen entwickelt und produziert.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams ab sofort einen engagierten und motivierten Verkaufsberater für unsere E-Bikes in Vollzeit.

### **Dein Kompetenz- und Aufgabenbereich:**

- Als Teil unseres Verkaufs-Teams bildest du als Fachberater für unsere E-Bike Palette einen der am schnellsten wachsenden Bereiche des Unternehmens ab
- Du übernimmst im operativen Tagesgeschäft die Beratung unserer Kunden (B2B und B2C) im Bereich E-Bikes und stehst unseren Kunden bei Fragen zu unseren Produkten mit deiner Expertise zur Seite
- Bei regelmäßigen Händlerbesuchen festigst du die Kundenbeziehungen und akquirierst Neukunden
- Auf Messen & Events repräsentierst du das Unternehmen

### **Was dich auszeichnet:**

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie Berufserfahrungen im Einzelhandel oder der Industrie
- Du hast bereits einige Jahre Erfahrung in der Fahrradbranche gesammelt.
- Du bist ein Verkaufstalent und steckst mit deiner guten Laune unsere Kunden an.
- Du gehst kommunikativ auf unsere Kunden zu und agierst als kompetenter Berater.
- Du überzeugst sowohl in Englisch als auch Deutsch durch Deine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Du arbeitest selbstständig und zielorientiert und überwindest mit Deinem Leistungswillen jede Hürde
- Du freust Dich darauf, das komplette Tout Terrain-Produktportfolio durch unseren Bikepool kennenzulernen, um unseren Kunden kompetent das optimale Fahrerlebnis nahebringen zu können
- Du hast Lust Deine Leidenschaft für den Sport und Dein technisches Fachwissen für die Zufriedenstellung unserer Kunden einzusetzen
- Eine hohe Reisebereitschaft

### **Was dich antreibt:**

- Eine faire und leistungsbezogene Vergütung
- 28 Tage Urlaub im Jahr für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Flache Hierarchien und die Möglichkeit, Teil eines wachsenden und innovativen Unternehmens zu sein
- Spontane Mitarbeiterreisen nach Feierabend sowie Mitarbeitererevents (Weihnachtsfeier und Sommerfest) für einen hervorragenden Teamspirit
- Bikes und Zubehör zu attraktiven Mitarbeiterkonditionen
- Subventionierte Mahlzeiten, um Dich stärken zu können
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Entfaltung

### **Was uns auszeichnet:**

Die Leidenschaft fürs Fahrrad – mit dieser Passion möchten wir auch Dich gerne anstecken! Als Manufakturbetrieb ist unser Anspruch an die Qualität unserer Produkte und Services hoch und der individuelle Kundenwunsch hat größten Stellenwert – dementsprechend erwarten wir auch von unseren Mitarbeitern Höchstleistung. Bei uns erwarten Dich verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit viel Freiraum für eigene Ideen in einem kollegialen Arbeitsumfeld in einem großartigen Team.

Flache Hierarchien und eine offene Kommunikation ermöglichen es Dir schnell Verantwortung zu übernehmen und deine Stärken gewinnbringend einzubringen.

Arbeiten in einer Region, in der andere Urlaub machen! Freiburg und Umgebung bietet ideale Bedingungen für Outdooraktivitäten aller Art sowie eine lebendige Studentenstadt mit einzigartigem Flair.

### **Bewirb dich jetzt!**

Interessiert? Dann schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an [jobs@tout-terrain.de](mailto:jobs@tout-terrain.de). Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Deine erste Ansprechpartnerin ist: Stephanie Römer